PAPER · PERFIL 01 DE 07

João Lima

CTO / CIO

Liderança executiva de tecnologia que conecta estratégia, orçamento, times e operação ao resultado do negócio.



PARA CEOs, conselhos e empresas em crescimento ou transformação

jlima.tec.br/cv/cto · joao.lima@jlima.tec.br · +55 (12) 98149-4017 · linkedin.com/in/jpgdelima

01 · TESE

Empresas não precisam de mais ferramentas, precisam de direção. Como CTO/CIO, assumo a tecnologia como parte da estratégia: defino para onde ir, quanto investir, quem executa e como medir. Reporte direto à diretoria e responsabilidade de ponta a ponta, do roadmap à operação.

02 · ONDE GERO VALOR

01
Estratégia e roadmap
Plano diretor de tecnologia alinhado às metas do negócio, com prioridades, marcos e orçamento claros.

02
Orçamento e TCO
Gestão de CapEx/OpEx, renegociação de contratos e decisões de investimento com retorno mensurável.

03
Times e governança
Estrutura de áreas, papéis (RACI), indicadores e rituais de gestão que sustentam a execução.

04
Transformação e escala
Modernização de infraestrutura, cloud, dados e segurança preparando a empresa para crescer.

03 · COMPETÊNCIAS

EXECUTIVAS

- Liderança executiva
- Planejamento estratégico
- Gestão orçamentária (CapEx/OpEx)
- Governança de TI
- Gestão de pessoas e times
- Relacionamento com conselho e diretoria
- Gestão de fornecedores
- Gestão de riscos

TÉCNICAS

- Arquitetura corporativa
- Multicloud (Azure, AWS, OCI)
- Data center
- Cibersegurança
- Redes e telecom
- IA aplicada
- FinOps
- Serviços gerenciados

04 · EXPERIÊNCIA

Founder & CTO
ITTechnologies · desde 2011

Estratégia de negócios, arquitetura corporativa e evolução de portfólio. Transformação digital e consultoria executiva para os setores público e privado.

CTO & Strategic Advisor
Integrador de Soluções Governamentais · 2022 → hoje

Estratégia de scale-up dos negócios de TI junto à diretoria. Estruturação das BUs de Cloud, Infraestrutura, Serviços Gerenciados e Partner Channels. Margem líquida basal de 23%.

Head de Engenharia de Pré-Venda e Arquitetura de Soluções
Distribuidor de Soluções · 2024 → hoje

Estruturação da área de Engenharia e Pré-Venda com reporte direto à diretoria executiva. KPIs, processos e roadmap tecnológico. 103 projetos em 24 meses.

05 · RESULTADOS

+R$100M
receita influenciada em projetos e contratos

~27%
de redução média em CapEx/OpEx

2 → 19
colaboradores em 2 anos, com processos e governança

+90 mil
chamados com NPS 4,7–4,8 de 5,0

06 · REFERÊNCIAS

FRAMEWORKS E CERTIFICAÇÕES
COBIT · ITIL · TOGAF · BSC · PMBOK · ISO/IEC 20000 · NIST/CIS Controls

FORMATOS DE CONTRATAÇÃO
CLT executivo · PJ · Fractional (part-time) · Projeto com escopo fechado · Retainer mensal · Conselho consultivo